

Ihr Aufgabengebiet

- Nationaler Warenvertrieb (Groß- und Versandhandel, Handelsketten)
- Auftragsabwicklung und -überwachung
- Beratung und Betreuung unserer Großkunden
- Terminverfolgung
- Kundenbetreuung
- Erstellung und Nachfassen von Angeboten
- Bearbeitung der eingehenden Retouren
- Administrative Aufgaben
- Korrespondenz mit Kunden

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Sichere Beherrschung der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- Produkt- und Marktkenntnisse im Bereich Haushalt und Küche von Vorteil
- Gutes mathematisches Denkvermögen/Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Freundliches und verbindliches Auftreten
- Kundenorientierte Denkweise

Unsere Anforderungen

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise. Sie verfügen über die Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Sie sind flexibel und in hohem Maße belastbar.

Unser Angebot

Sie unterstützen ein professionelles und hochmotiviertes Team im nationalen Verkauf und Vertrieb. Sie erwartet eine individuelle Einarbeitung in ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Sie sammeln wertvolle Erfahrungen in einem modernen Unternehmen und bei einem der Marktführer für Home Order Television und Direct Response Television. Wir bieten eine faire Vergütung, ein freundliches Mitarbeiterteam, ständig neue Herausforderungen und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und zum Erfolg unseres expandierenden Unternehmens beizutragen.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit aussagekräftigen Arbeitsproben unter Nennung des frühestmöglichen **Eintrittstermins** und Ihrer **Gehaltsvorstellung** an jobs@genius-germany.de.

Ihr Ansprechpartner:

Genius GmbH
Herr Andreas Kreis,
Stellvertretender Personalleiter
Im Dachsstück 8
65549 Limburg
jobs@genius-germany.de