

## Ihr Aufgabengebiet

- Bestehende Kundenbeziehungen pflegen, neue dazugewinnen
- Erstellung von Angeboten und Verkauf bestehender und neuer Produkte
- Verkaufsstrategien entwickeln und maßgeblich dazu beitragen diese umzusetzen
- Unterstützung beim Ausbau der internen Vertriebsstruktur
- Auftragsannahme und -abwicklung
- Mitarbeit bei der Sortimentsgestaltung
- Teilnahme an Angebotsverhandlungen und deren Preiskalkulation
- Messevorbereitungen, und teilweise Teilnahme an Messen (In- und Ausland)
- Administration und Umsetzung kundenspezifischer Fragen
- Logistik / Reporting
- Im- und Exportabwicklung

## Ihr Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbarer Abschluss
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb/Verkauf
- Verhandlungssicheres Business-Englisch wird vorausgesetzt, weitere Sprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Erste Auslandserfahrung von Vorteil
- Gutes mathematisches Denkvermögen/Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Freundliches und verbindliches Auftreten

## Unsere Anforderungen

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise. Sie verfügen über die Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Sie sind flexibel und in hohem Maße belastbar.

## Unser Angebot

Sie unterstützen ein engagiertes und hochmotiviertes Team im internationalen Verkauf und Vertrieb. Sie erwartet eine individuelle Einarbeitung in ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Sie sammeln wertvolle Erfahrungen in einem modernen Unternehmen und bei einem der Marktführer für Home Order Television und Direct Response Television. Wir bieten eine faire Vergütung, ein freundliches Mitarbeiterteam, ständig neue Herausforderungen und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und zum Erfolg unseres expandierenden Unternehmens beizutragen.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Nennung des frühestmöglichen **Eintrittstermins** und Ihrer **Gehaltsvorstellung** an [jobs@genius-germany.de](mailto:jobs@genius-germany.de).

### Ihre Ansprechpartnerin:

Genius GmbH  
Frau Elena Neuhof,  
Personalleitung  
Im Dachsstück 8  
65549 Limburg  
[jobs@genius-germany.de](mailto:jobs@genius-germany.de)